

**Московский государственный университет
имени М.В.Ломоносова**

Экономический факультет

Кафедра политической экономики

Герус Глеб Игоревич

**«Развитие крупного бизнеса в России в 2022-2023 годах и меры
его поддержки»**

Научно-исследовательская работа
Студента бакалавриата 2 курса, группы э203

Научный руководитель:
д.э.н., профессор А.А. Пороховский

Москва-2024

Оглавление

АННОТАЦИЯ	3
ВВЕДЕНИЕ	4
ОСНОВНАЯ ЧАСТЬ.....	6
ГЛАВА 1. ПОВЕДЕНИЕ КРУПНОГО БИЗНЕСА ПОСЛЕ ВВЕДЕНИЯ САНКЦИЙ.....	6
ГЛАВА 2. ПОСЛЕДСТВИЯ ВЛИЯНИЯ САНКЦИЙ НА КРУПНЫЙ БИЗНЕС	9
ГЛАВА 3. СТРАТЕГИИ АДАПТАЦИИ КРУПНОГО БИЗНЕСА К НОВЫМ РЕАЛИЯМ.....	12
РИС.6 «МЕРЫ АДАПТАЦИИ КОМПАНИЙ К ШОКАМ 2020-2021 И 2022 ГГ.,	13
ГЛАВА 4. МЕРЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ.....	14
ЗАКЛЮЧЕНИЕ.....	16
СПИСОК ИСПОЛЪЗУЕМОЙ ЛИТЕРАТУРЫ	17

Аннотация

В статье рассматриваются проблемы влияния «второй волны» санкций на развитие крупного бизнеса в России в 2022-2023 годах и меры поддержки, осуществляемые государством.

С одной стороны, компании понесли потери в виде утраченных активов и контрактов. С другой стороны, уход иностранных компаний освободил значительные рыночные ниши в России.

Важно отметить, что крупные фирмы реагировали на санкции по-разному в зависимости от масштабов их импортной зависимости. Одни компании, особенно в машиностроении, деревообработке и электроэнергетике (отраслях с высокой зависимостью от импортного сырья и оборудования), были вынуждены сократить объемы деятельности, уволить сотрудников и уменьшить инвестиции. В других же отраслях, таких как химическая и фармацевтическая, компаниям приходилось адаптироваться путем перестройки цепочек поставок материалов или разработки новых технологий и продуктов.

Причинами, по которым крупный бизнес не может поддерживать прежние объемы производства и прибыли, являются ограниченная диверсификация поставщиков и слабые возможности внутреннего производства оборудования. Это создает значительные риски для достижения цели технологического суверенитета России в среднесрочной и долгосрочной перспективе.

Касательно мер государственной поддержки, можно отметить следующее: разрешение параллельного импорта на определенные товары, смягчение требований при работе с валютой, предоставление налоговых льгот. Кроме

того, государство выступило в роли заказчика, увеличив государственные расходы на мегастройки автомобильных и железных дорог, а также на оборону. Эти действия привели к росту показателя «инвестиций в основной капитал».

Ключевые слова: импорт оборудования, параллельный импорт, санкции, рынки, крупный бизнес, государство.

Введение

Постановка проблемы:

Вопросы, связанные с развитием крупного бизнеса в период "второй волны" санкций, вызывают неоднозначные реакции и различные точки зрения экспертов. Одни ученые считают, что крупные компании не смогли адаптироваться к новым реалиям из-за высокой степени зависимости от импорта. Другие же утверждают, что крупнейшие фирмы России не только успешно приспособились к санкционным ограничениям, но и укрепили свои позиции на российском рынке.

Актуальность темы исследования:

Тема «Развитие крупного бизнеса в России в 2023-2024 годах и меры его поддержки» является важной темой для исследования по следующим причинам:

Во-первых, деятельность крупного бизнеса имеет огромное значение для экономики России: крупные компании создают рабочие места, привлекают инвестиции, способствуют технологическому прогрессу и увеличению производства. Поэтому важно изучать и анализировать тенденции развития

крупного бизнеса в условиях санкционных ограничений, чтобы понимать: какие секторы экономики находятся в центре внимания, какие отрасли испытывают трудности, какие меры поддержки могут быть наиболее эффективными.

Во-вторых, санкции оказывают значительное влияние на производственные процессы, выручку и капитализацию крупного бизнеса. Важно понимать, какие стратегии и методы развития выбирают крупные компании в России в 2022-2023 годах, чтобы оставаться конкурентоспособными на мировом рынке.

В-третьих, необходимо изучить, какие меры поддержки оказало государство для стимулирования развития крупного бизнеса и оценить их эффективность. Это поможет определить, какие меры были наиболее успешными и как их можно улучшить в будущем.

Изучение этих вопросов позволит лучше понять состояние и перспективы крупного бизнеса в России, а также разработать эффективные меры государственной поддержки для обеспечения его развития в условиях санкционных ограничений.

Цель:

Целью данной работы является комплексное исследование развития крупного бизнеса в России в условиях санкционных ограничений 2022-2023 годов, включая анализ мер государственной поддержки.

Задачи исследования:

1) Проанализировать влияние санкций на производственные процессы крупного бизнеса в России в 2022-2023 года.

- 2)Выявить стратегии и методы развития, используемые крупными компаниями для преодоления санкционных ограничений.
- 3)Оценить эффективность мер государственной поддержки, направленных на стимулирование развития крупного бизнеса.

Основная часть

Глава 1. Поведение крупного бизнеса после введения санкций

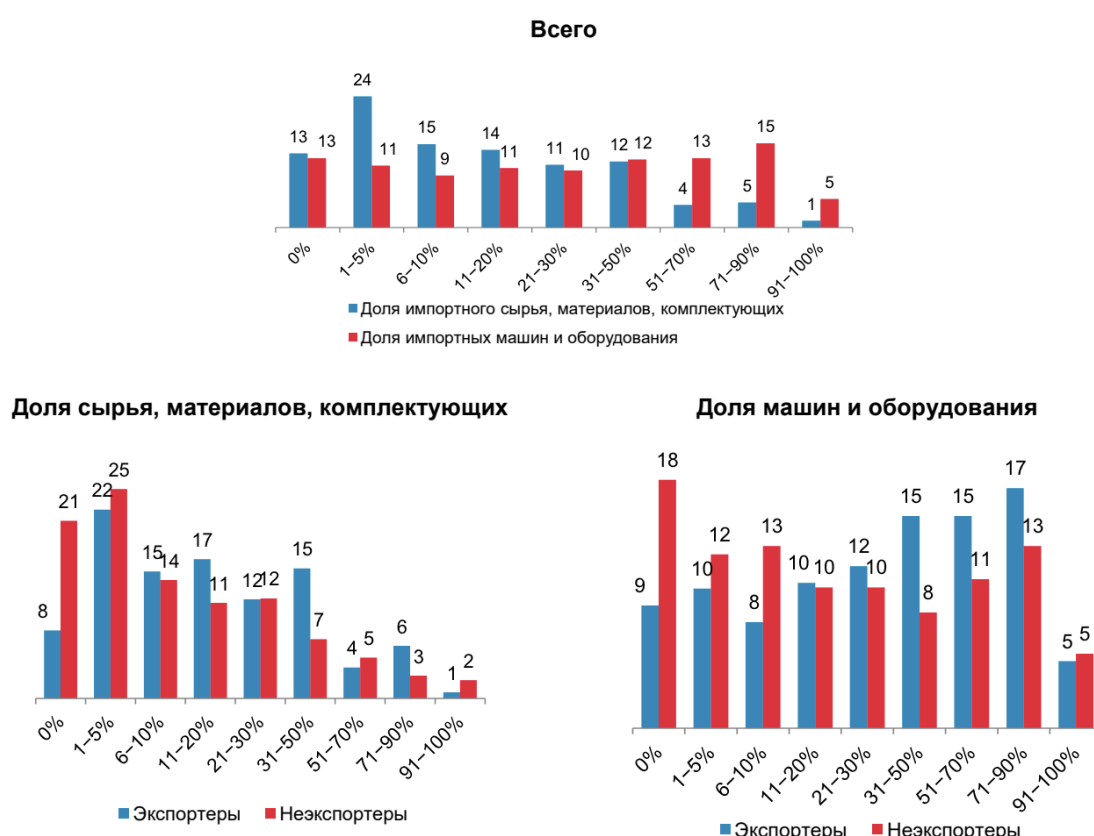
Первый этап санкционного давления на российскую экономику начался в 2014 году. Однако в 2022 году ситуация значительно ухудшилась из-за введения обширного набора ограничений как на экспорт, так и на импорт. Это привело к серьезным проблемам, включая отток многих иностранных инвесторов из России. Таким образом, большинству крупных фирм, зависящих от импортного сырья, технологий и оборудования пришлось искать пути, чтобы адаптироваться к этим изменениям и сохранить до санкционные производственные мощности.

Из статистики Банка России (рис.1) можно сделать вывод, что, российский крупный бизнес напрямую зависит от импортных запчастей, сырья и оборудования. Это вызвало серьезные трудности у предприятий в адаптации к новым экономическим реалиям. Ситуация с бегством иностранного бизнеса из России также оказывает негативное влияние на крупный бизнес, поскольку многие компании теряют доступ к важным импортным компонентам. Это приводит к снижению производительности и конкурентоспособности отрасли, что может отразиться на всей экономике страны. Необходимость адаптации к новым условиям становится жизненно

важной для предприятий обрабатывающей промышленности, и возможно потребуется пересмотреть стратегии снабжения и производства, чтобы эффективно функционировать в новых условиях.

Данная ситуация наблюдается в следующих отраслях: машиностроения, электроэнергетики, химической, нефтедобывающей, обрабатывающей, мебельной и фармацевтики. Например, немецкая компания «Siemens», чьи запчасти использовались для строительства и обслуживания скоростных поездов «Ласточка» и «Сапсан», ушла из России в мае 2022 года, что поставило под удар отрасль машиностроения.

Рис.1. «Доля импортного сырья, материалов, комплектующих, машин и оборудования (% от ответивших)»¹



¹ Источник: [3 - с. 12]

Когда речь заходит о странах-импортёрах, на первом плане оказываются два главных игрока: Китай и Европа (в особенности Германия) (см. рис.2). Однако из-за санкций ЕС значительно снизила долю импорта в Россию. Это обстоятельство привело к укреплению позиций Китая как важного партнера для России в сфере импорта товаров. Товарооборот между Россией и Китаем по итогам 2022 года вырос на 29,3%, достигнув уровня в \$190 миллиардов. В 2023 году этот показатель увеличится на 26,3%, достигнув отметки в \$240,1 миллиарда. Это свидетельствует о том, что торговые связи между Россией и Китаем продолжают укрепляться, отражая повышенный интерес китайской стороны к сотрудничеству с Россией.

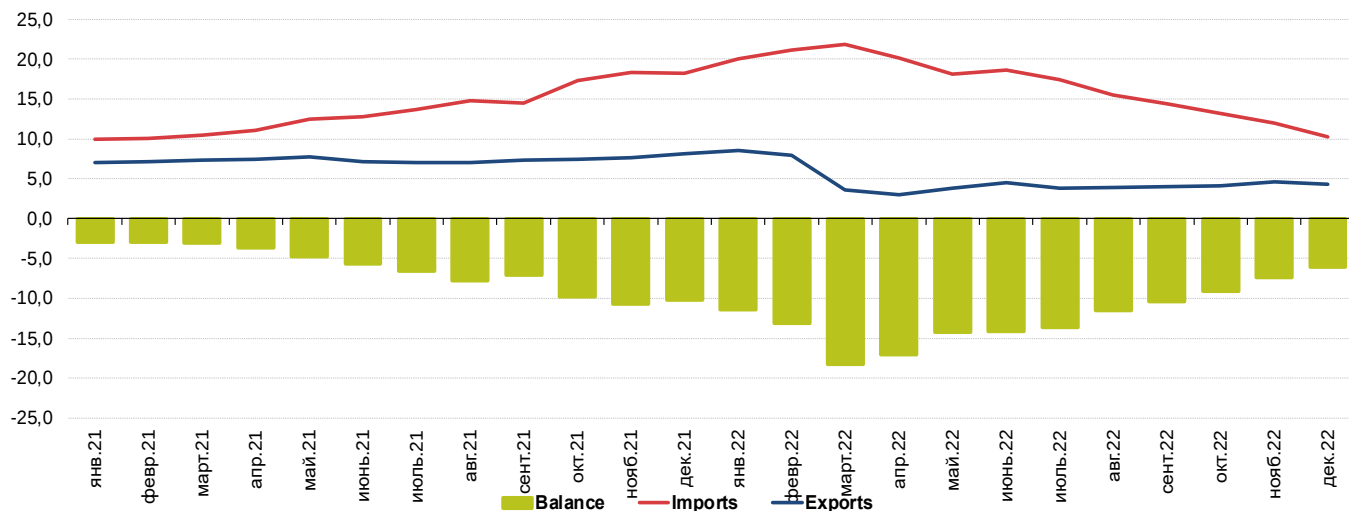
Рис.2. «Доля фирм, импортировавших оборудование из стран/регионов (%) в 2019 и 2022 г., взвешенные данные»²



² Источник: [2-с.190]

Рис.3. «Торговля товарами ЕС с Россией, 2021-2022 гг.»³

€, billion



Важно отметить, что доля развитых стран в общем объеме импорта России по итогам 2023 года снизилась с 47% до 17% (см. рис.3), в то время как доля Китая выросла с 27% до 45%. Этот тренд указывает на то, что Россия все больше ориентируется на китайский рынок как на важного партнера для поставок сырья и оборудования.

Глава 2. Последствия влияния санкций на крупный бизнес

Невозможно однозначно говорить о том, что последствия санкционных ограничений были негативными. Например, в журнале «Монокль» №2 2023 года выпуска авторы в «Специальном докладе» утверждают, что «бегство»

³ Источник: [Eurostat](https://ec.europa.eu/eurostat)

иностранных компаний освободило огромные ниши на рынке, что позволило российским компаниям расширяться и осваивать перспективные рынки сбыта. Это дало мощный импульс Российской экономике развивать отечественные технологии в долгосрочной перспективе. Приведём статистику позитивных результатов «второго пакета» санкций (см. рис.4).

Рис.4 «Позитивные результаты санкций в 2022 г. для компаний, в %»⁴



Однако негативные последствия оказались намного более серьезными, чем ожидалось. Причиной этого может быть только то, что компании просто не смогли оперативно адаптироваться к новым условиям, найти новых поставщиков и внести необходимые изменения в производственные процессы. Недостаточная гибкость и отсутствие готовности к переменам привели к серьезным потерям и затруднили выход из сложной ситуации. В результате многие предприятия столкнулись с финансовыми трудностями.

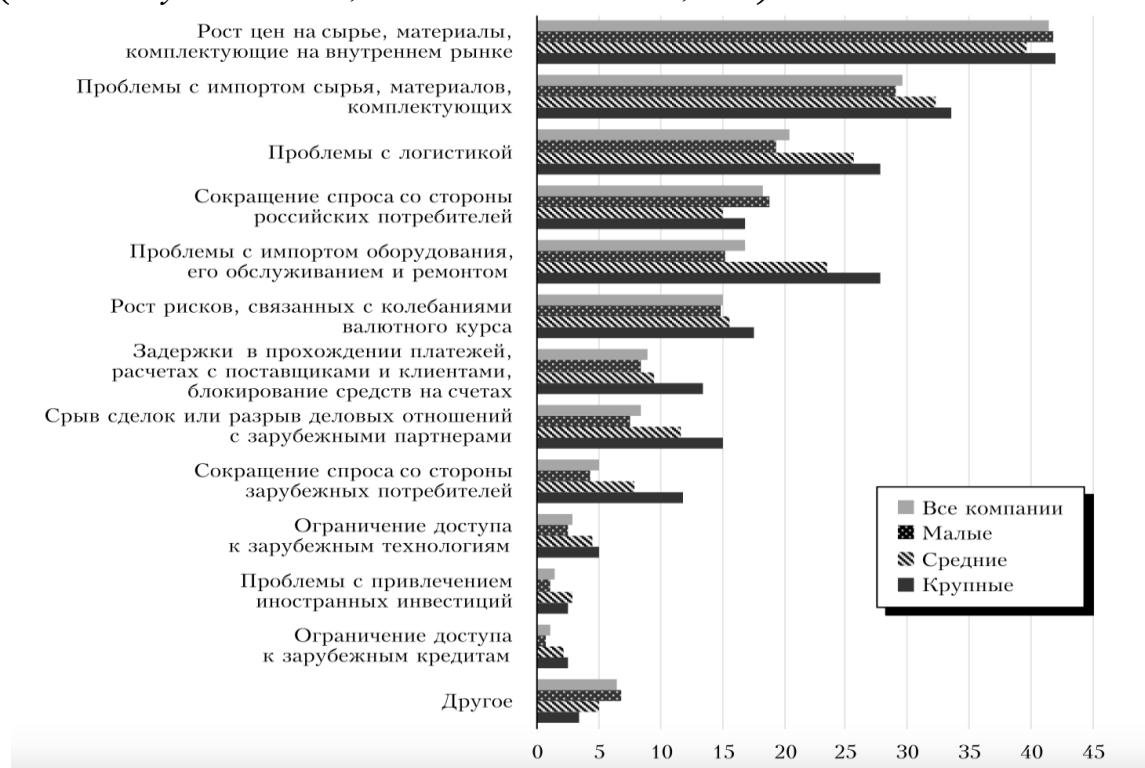
⁴ Источник: [7- с. 13]

Основными проблемами для предприятий стали: высокие цены отечественного сырья, уменьшившийся спрос на товары и услуги внутри страны, трудности с импортом комплектующих и логистические проблемы(рис.5).

Таким образом, можем сделать вывод, что позитивные результаты были, но они были незначительны по сравнению с негативными последствиями.

Главной проблемой, выявленной в результате введения санкций, являются ухудшившиеся условия транспортировки импортных товаров. Это включает увеличение сроков доставки сырья, рост тарифов и отказ зарубежных фирм страховать грузы.

Рис.5 «Негативные последствия санкций 2022 г. для компаний, (частота упоминания, взвешенные данные, в %)»⁵



⁵ Источник: [7- с. 13]

Глава 3. Стратегии адаптации крупного бизнеса к новым реалиям

Важно понимать, что фирмы по-разному реагировали на сложившиеся из-за санкций обстоятельства. Особенно тяжело пришлось фирмам, зависящим от иностранных технологий и сырья. Согласно статистики приведённой ниже (рис.6), можно сделать вывод, что большинство компаний пытались найти и находили новых поставщиков оборудования и сырья как за рубежом (в основном в Китае), так и на территории РФ. Главной проблемой для крупных предприятий стало поиск новых путей поставки необходимого оборудования и технологий.

Кроме этого, некоторые фирмы сокращали издержки, инвестиции и пытались всячески оптимизировать свои бизнес-процессы. Такая стратегия называется рестрикционной.

Что же помогло крупному бизнесу адаптироваться к сложившимся реалиям ? Существуют много факторов, объясняющих относительно быструю адаптацию российского крупного бизнеса к санкционным ограничениям. Однако основными аспектами являются:

- 1) Рыночная экономика с гибкими ценами и высокая адаптивность предприятий к новым вызовам.
- 2) Активная государственная поддержка. Правительство РФ и Банк России предлагал большое количество льготных программ для стимулирования деятельности большого бизнеса.

Таким образом, крупный бизнес адаптировался к санкционным ограничениям путём перестройки «новых цепочек поставок по импортным запчастям и оборудованию» и сокращения издержек, однако основной приоритет состоит в достижении докризисного уровня производства.

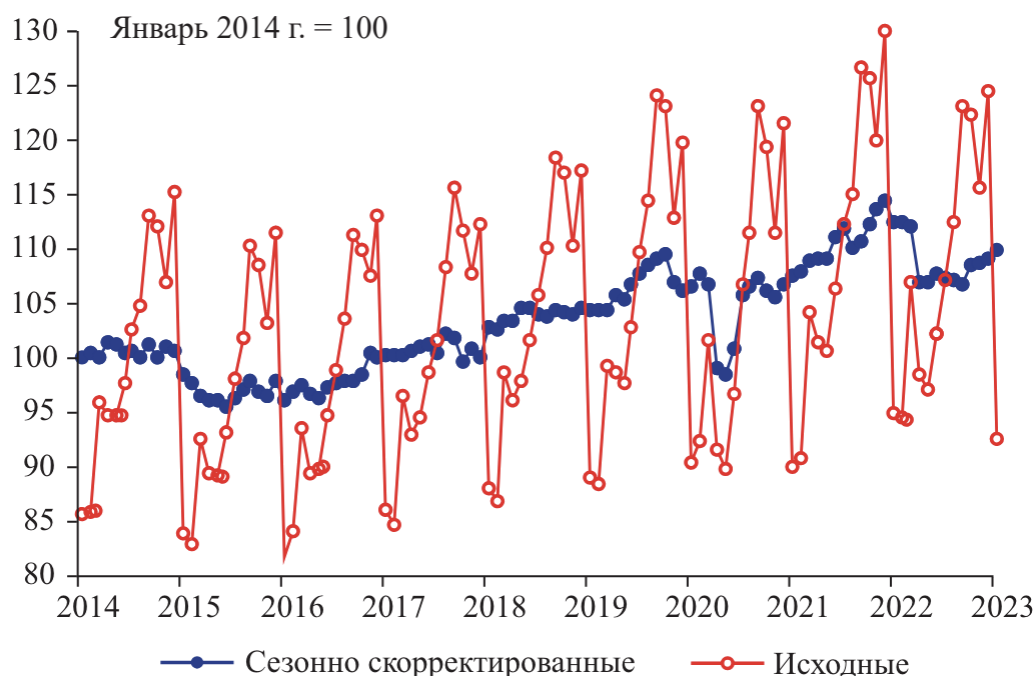
Рис.6 «Меры адаптации компаний к шокам 2020-2021 и 2022 гг.,

(частота упоминания, взвешенные данные, в %)⁶



⁶ Источник: [7- с. 20]

Рис.7 «Индекс выпуска товаров и услуг по базовым видам экономической деятельности»⁷



Глава 4. Меры государственной поддержки

Правительство Российской Федерации и Банк России оказывали поддержку предприятиям через предоставление льготных кредитов, налоговые льготы и упрощение процедур ввоза в страну импортного сырья и технологий.

Большинство фирм активно пользовалось отсрочкой по уплате страховых взносов в социальные фонды. Данная мера государственной поддержки помогает фирмам тратить высвободившиеся деньги на заработные платы работникам, закупку сырья и технологий и маркетинг.

⁷ Источник: [1-с.36]

Кроме того, второй по величине форм государственной поддержки, которой широко пользовались предприятия, были льготные кредиты.

Рис.8 «Доля предприятий, которые воспользовались мерами господдержки, введенными в целях повышения устойчивости российской экономики в условиях санкций (% от ответивших)»⁸



Важно отметить, что помимо вышеперечисленных мер государство также играло ключевую роль в качестве основного заказчика для крупных компаний, тем самым стимулировало экономическую деятельность предприятий.

⁸ Источник: [3- с. 27]

Заключение

Вследствие введения жестких санкций против Российской Федерации крупный отечественный бизнес подвергся значительному воздействию. Ограничения проявились в возникновении ряда проблем, с которыми столкнулись крупные предприятия.

Одной из основных проблем для крупных компаний стало обеспечение новых источников поставок сырья, технологий и оборудования.

Тем не менее, в санкционных ограничениях присутствовали и позитивные моменты. Вынужденный уход иностранных компаний с российского рынка открыл новые возможности для отечественных производителей.

Освободившиеся рыночные ниши позволили компаниям увеличить свое присутствие и укрепить позиции.

Российское государство предприняло шаги по поддержке бизнеса, оказавшись в непростой ситуации. Предприятия получили доступ к льготным кредитам, а также к отсрочке по уплате страховых взносов. Эти меры позволили смягчить последствия санкций и сохранить финансовую стабильность.

Благодаря своевременным мерам поддержки и усилиям самих компаний, крупный бизнес в России начал показывать признаки восстановления в 2022-2023 годах. Несмотря на продолжающееся санкционное давление, предприятия демонстрируют умеренный рост, свидетельствующий о приспособлении к новым условиям и адаптации к меняющейся экономической ситуации.

Список используемой литературы

1. [Акиндинова Н.В., Авдеева Д.А., Бессонов В.А., Гришунин С.В., Миронов В.В., Наумцева Е.И., Пухов С.Г., Тихомиров Д.В., Цехомский Н.В., Якобсон Л.И.// Экономика России под санкциями от адаптации к устойчивому росту. Доклад НИУ ВШЭ, 2023.](#)
2. Голикова В. В., Кузнецов Б. В. (2023). Что день грядущий нам готовит: по кому ударят санкционные ограничения на поставки импортного оборудования? // Журнал Новой экономической ассоциации. № 3 (60). С. 187–196.
3. [Карлова Н., Морозов А., Пузанова Е.. Аналитическая записка.// Ограничения на импорт сдерживают экспорт: результаты опроса предприятий. – М: Банк России, 2023.](#)
4. [Карлова Н., Пузанова Е.. Аналитическая записка.// Российская обрабатывающая промышленность в условиях санкций: результаты опроса предприятий. – М: Банк России, 2023.](#)
5. Клепча К., Огородников Е., Ремизов М..// Упал, отжался, рванул. Журнал «Монокль». – 2023. - №2. – С. 14-35.
6. [РОССТАТ.](#)
7. Симачев Ю. В., Яковлев А. А., Голикова В. В., Городной Н. А., Кузнецов Б. В., Кузык М. Г., Федюнина А. А.. Российские промышленные компании в условиях «второй волны» санкционных ограничений: стратегии реагирования. // Вопросы экономики. – 2023. - №12. – с. 5-30.
8. [Eurostat.](#)